**Ford Việt Nam Và Hệ Thống Đại Lý Triển Khai Chương Trình Khuyến Mãi Trong Tháng 5 Với Giá Trị Lên Tới 100 Triệu Đồng**

* Ford Việt Nam kết hợp với hệ thống Đại lý trên toàn quốc triển khai chương trình khuyến mãi từ ngày 01/05/2025 đến ngày 31/05/2025: Tặng tới 100% lệ phí trước bạ đối với các dòng xe Ford Territory, Ford Ranger và Explorer.
* Tiếp nối chương trình tri ân đặc biệt được triển khai từ tháng 4/2025, khách hàng thân thiết kí hợp đồng mua xe và hoàn tất các thủ tục mua các mẫu xe SUV và xe thương mại trong tháng 5/2024 sẽ nhận được loạt quà tặng vô cùng hấp dẫn từ Ford Việt Nam trên phạm vi toàn quốc.

**Hà Nội, Ngày 08 tháng 05 năm 2025 –** Nhằm giúp khách hàng mở rộng khả năng di chuyển trong công việc và cuộc sống, cũng như tri ân khách hàng thân thiết gắn bó với thương hiệu Ford, Ford Việt Nam và hệ thống Đại lý trên toàn quốc triển khai đồng thời hai chương trình khuyến mãi dành cho khách hàng mua xe trong tháng 5 này.

**Ưu đãi tới 100% lệ phí trước bạ khi mua xe Ford**

Tất cả các khách hàng mua xe đã hoàn tất thủ tục thanh toán 100% và xuất hóa đơn VAT từ ngày 01/05/2025 đến hết ngày 31/05/2025 sẽ được tặng 100% lệ phí trước bạ đối với các dòng xe Ranger Wildtrack, Territory phiên bản Titanium X, Sport, Titanium và Trend.

Hỗ trợ Lệ phí trước bạ căn cứ trên Giá bán lẻ Khuyến nghị của Ford Việt Nam và Lệ phí Trước bạ 6% cho xe bán tải, 10% cho xe du lịch, áp dụng chung cho tất cả các tỉnh thành.

Riêng đối với khách hàng mua dòng xe Ranger Sport, mức giảm giá tương đương hỗ trợ 50% lệ phí trước bạ. Ngoài ra, dòng xe Ranger Raptor được Ford Việt Nam đề xuất ưu đãi tặng 1 năm bảo hiểm vật chất hoặc tiền mặt trị giá 10 triệu đồng. Đặc biệt, khách hàng mua xe Ford Explorer sẽ nhận được giá mua ưu đãi đặc biệt chỉ 1 tỷ 999 triệu đồng, tương đương với mức giảm 100 triệu đồng.

**Quà tặng hấp dẫn và hàng loạt ưu đãi dành cho khách hàng thân thiết**

Cũng trong tháng 5 này, với mong muốn mang lại trải nghiệm tuyệt vời cho các khách hàng thân thiết, Ford Việt Nam tiếp tục nối dài chương trình tri ân đặc biệt áp dụng cho tất cả các mẫu xe SUV và xe thương mại từ tháng 4/2025.

Chương trình dành cho các khách hàng đã từng mua xe Ford mới tại các Đại lý ủy quyền của Ford Việt Nam và quay trở lại mua xe mới dưới tên dưới tên bản thân hoặc tên của thành viên khác trong gia đình, bao gồm vợ hoặc chồng, anh chị em ruột, cha, mẹ, con trai và con gái ruột. Khách hàng đại diện doanh nghiệp, quay trở lại mua xe mới dưới tên công ty mẹ và mua xe tiếp theo dưới công ty con hoặc ngược lại, hay quay trở lại mua xe mới dưới tên công ty và mua xe tiếp theo dưới tên công ty khác có người đại diện là bản thân hoặc đại điện thành viên khác trong gia đình cũng là những khách hàng thân thiết được hưởng chương trình tri ân.

Theo đó, các khách hàng thân thiết của Ford kí hợp đồng mua xe và hoàn tất các thủ tục mua mẫu xe Ranger Raptor và Explorer trong thời gian từ ngày 01/05/2025 đến ngày 31/05/2025 trên phạm vi toàn quốc sẽ nhận được ưu đãi tiền mặt 10 triệu đồng.

Đối với mẫu xe Ford Territory, khác hàng thân thiết được nhận gói OSP loại 3 lần sử dụng trong 18 tháng trị giá 3.351.852 đồng, trong khi đó hai mẫu Ford Everest và Ford Ranger nhận gói OSP loại 3 lần sử dụng trong 18 tháng trị giá 5,318,182 đồng. Riêng mẫu xe Transit, giá trị gói OSP loại 3 lần sử dụng trong 18 tháng được trao tặng cho khách hàng thân thiết có giá trị tới 6.636.364 đồng.

**Thúc đẩy khả năng di chuyển của mọi người Việt**

Không chỉ nỗ lực mang đến những sản phẩm ngày một chất lượng, Ford Việt Nam luôn bền bỉ đồng hành cùng người dùng Việt thông qua dịch vụ bảo hành tiêu chuẩn cao với nhiều sáng kiến về dịch vụ đã được triển khai như ứng dụng FordPass, đặt lịch dịch vụ trực tuyến, tư vấn sản phẩm trực tiếp và video hướng dẫn sử dụng xe.. Đồng thời, nhiều chương trình khuyến mãi liên tục được Ford thực hiện nhằm nâng cao khả năng sở hữu các phương tiện an toàn, hiện đại với chi phí hợp lý cho khách hàng, qua đó duy trì và mở rộng khả năng di chuyển trong công việc và cuộc sống của họ.

"Ford triển khai các sáng kiến và chương trình với mong muốn sẽ là cầu nối để giữ gìn và phát triển mối quan hệ lâu dài, bền vững giữa Ford và cộng đồng người dùng tại Việt Nam. Ford cam kết không ngừng cải tiến sản phẩm và dịch vụ, tăng khả năng sở hữu cho người dùng, từ đó mang đến những hành trình an toàn và thoải mái cho mỗi người Việt.”, Ông Ruchik Shah – Tổng Giám Đốc Ford Việt Nam chia sẻ.

# # #

***Về công ty Ford Motor***

*Ford Motor Company (NYSE: F) là một công ty toàn cầu có trụ sở tại Dearborn, Michigan, cam kết giúp xây dựng một thế giới tốt đẹp hơn, nơi mọi người được tự do di chuyển và theo đuổi ước mơ của mình. Kế hoạch Ford + của công ty nhằm tăng trưởng và tạo ra giá trị từ sự kết hợp các điểm mạnh hiện có, năng lực mới và mối quan hệ luôn bền chặt với khách hàng để làm phong phú thêm trải nghiệm và nâng cao lòng trung thành của những khách hàng đó. Ford phát triển và cung cấp các loại xe tải Ford, xe thể thao đa dụng, xe tải thương mại, xe hơi thương mại và xe hơi hạng sang Lincoln, cũng như các dịch vụ kết nối. Công ty hiện thực hóa điều này thông qua ba phân khúc kinh doanh lấy khách hàng làm trọng tâm gồm: Ford Blue, chế tạo các dòng xe xăng và xe hybrid mang tính biểu tượng về kỹ thuật; Ford Model e, phát triển các mẫu xe điện đột phá sở hữu hệ thống phần mềm đem đến những trải nghiệm số vượt trội cho khách hàng; và Ford Pro, hỗ trợ khách hàng thương mại chuyển đổi và mở rộng kinh doanh với sự đồng hành của các phương tiện và dịch vụ phù hợp với nhu cầu của họ. Ngoài ra, Ford cung cấp các dịch vụ tài chính thông qua Ford Motor Credit Company. Ford có khoảng 175.000 nhân viên trên toàn thế giới.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |
|  |  |  |